

VENTA ON-LINE DE FRUTAS Y HORTALIZAS

Juan José Bas

Gerente de Naranjasyfrutas.com
Portal de comercio hortofrutícola on-line con sede en Valencia

“Las plataformas on-line ofrecen un gran potencial como canal alternativo”

J.C.
A2000

El comercio digital de frutas y hortalizas abre camino España, siguiendo una tendencia global que parece imparable. Naranjasyfrutas.com es un ejemplo destacable. Pero, también un ejemplo más de un fenómeno que parece tener mucho recorrido. Así lo cree su gerente, Juan José Bas.

—¿Cómo funciona básicamente Naranjasyfrutas.com?

—El objetivo de Naranjasyfrutas.com es facilitar la localización de las cosechas de los productores de frutas y hortalizas a todos los comercios mayoristas, ya sean nacionales que quieren comprar la cosecha en campo o comercios internacionales o nacionales que quieren comprar la fruta y hortaliza ya confeccionada. El funcionamiento para los productores es muy sencillo, ya que solo tienen que registrarse gratuitamente e indicar la variedad, los kilos disponibles, la fecha de inicio de recolección, si están organizados para confeccionar su cosecha “Agricultor Exportador” y sus datos de contacto. El funcionamiento para los comercios mayoristas también es sencillo, ya que ellos no tienen que re-



JUAN JOSÉ BAS es gerente de Naranjasyfrutas.com

“Entre las ventajas de Naranjasyfrutas.com figura el acceso mundial a potenciales socios comerciales, reducción de costes operativos, incremento de beneficios y mayor eficacia en la distribución”

gistrarse y acceden directamente al buscador para encontrar las cosechas y los datos de contacto de los productores, también pueden activar un sistema de alertas para recibir solo información de las cosechas que están interesados en el momento que los productores anuncien estas cosechas.

—¿Qué potencial cree que ofrecen las plataformas on-line para el futuro del co-

mercio hortofrutícola?

—Las plataformas como Naranjasyfrutas.com tienen un enorme potencial como canal alternativo de negocio y marketing. Es el lugar donde más fácilmente se pueden encontrar los productores y comercios mayoristas, para intercambiar información, llevar a cabo operaciones comerciales y colaborar. Ofrece numerosos beneficios a todos los participantes, independientemente de su tamaño. Entre ellos se puede enumerar el acceso mundial a potenciales socios comerciales, reducción de los costes operativos, incremento de los beneficios y mayor eficacia en los procesos de distribución.

—¿A quién beneficia a la postre la creación de estos conceptos de distribución?

—Las dos partes salen beneficiadas utilizando las plataformas, ya que muchos productores actualmente están recibiendo muy poca rentabilidad o están perdiendo dinero, y no es porque su fruta no tenga calidad o no se venda en los mercados, es porque muchas veces hay muchos intermediarios entre el productor y el destino final de su cosecha. También, al existir una relación más directa con el comercio mayo-

◀ ESPAÑA - EEUU ▶

A ambos lados del Atlántico, el **comercio de frutas y hortalizas**, está encontrando soluciones en la red. Tan parecidas que cabría pensar que ambos mundos agrícolas podrían estar recorriendo un camino hacia la convergencia.



rista, hace que este y el productor conjuntamente puedan organizarse mejor en cuestiones como las variedades y necesidades demanda para poder evitar sobre producciones en algunos momentos, así, defender mejor los precios de venta.

—¿Podría existir algún efecto disruptivo en la cadena de valor como consecuencia de la expansión de este tipo de plataformas?

—En este proceso se me-

joran los tiempos entre la recolección del producto y el consumo final, ya que los “Agricultores Exportadores” suelen recolectar su fruta y hortaliza en su punto óptimo de maduración para enviarla directamente a los mercados y no suelen guardarla largos periodos en cámaras frigoríficas para especular con los precios. También la calidad que recibe el comercio mayorista siempre es la misma, ya que todos los envíos se han recolectado en las mismas parcelas del productor.

¡Al servicio de la agricultura!



URGENCIAS
24 H.

SERVICIOS ESPECIALES PARA AGRICULTORES Y COOPERATIVAS

- Limpieza y fregado de balsas de regadío, mantenimiento, servicio de limpieza y evacuación de servicios, desagüe de fosas...

SERVICIO DE INSPECCIÓN DE TUBERÍAS Y ARQUETAS CON CÁMARA DE VÍDEO

HOMOLOGADOS PARA LA GESTIÓN DE RESIDUOS

el desatascador
-COM-

Un servicio rápido, eficaz y limpio a la altura de sus exigencias

950 100 322

DAMOS SERVICIO EN ALMERÍA Y PROVINCIA | Avda. Federico García Lorca, 43 (Entrepalata) | 04004 - Almería | e-mail: info@eldesatascador.com | URGENCIAS 647 347 000